

Las consultas Gerenciales permiten conocer el estado comercial de la compañía, en la consulta de diferente información, que conduce a la toma de decisiones Gerenciales y Administrativas importantes.

La información disponible está clasificada por ventas, cartera, compras cuentas por pagar e inventario:

VENTAS

- 1) Ventas totales por día
- 2) Ventas Totales por Mes
- 3) Ventas Totales por Bodega
- 4) Ventas Totales por Grupo
- 5) Ventas Totales por Vendedor
- 6) Ventas totales por Cliente

Si se consulta por ejemplo las Ventas totales por día, se aprecia el total por cada día, el valor de las ventas, el total de los descuentos, la venta neta, el costo, el valor de la utilidad y el porcentaje correspondiente.

CARTERA

- 7) Cartera total por Bodega
- 8) Cartera Total por cliente (Edades)
- 9) Cartera Total por Edades

Si se consulta la información de cartera por bodega, se aprecia cada una de las bodegas, con los respectivos suiches de las transacciones, el valor total de cartera, el valor abonado y el total.

También es posible exportarlo a Excel.

COMPRAS

- 10) Compras Totales por día
- 11) Compras Totales por mes
- 12) Compras Totales por bodega
- 13) Compras Totales por grupo
- 14) Compras Totales por proveedor

Si se aprecia la información de compras, se consulta por fecha el total de compras, descuentos y compra neta. Todo esto resultante de los documentos almacenados en el sistema.

CUENTAS POR PAGAR

- 15) Cuentas por Pagar por bodega
- 16) Cuentas por Pagar por Proveedor (Edades)

Para las consultas de cuentas por pagar es posible apreciar los rubros de las obligaciones registradas en el sistema, a partir de las compras y causaciones.

INVENTARIO

- 17) Inventario Mensual por Grupo
- 18) Inventario Mensual por Bodega
- 19) Total Inventario Mensual

Para obtener la información es importante clasificar muy bien los grupos del inventario, con el criterio de informes que se requiere, así como la selección apropiada de los proveedores.

Si se consulta la información del Inventario por grupos, es posible conocer el valor del inventario inicial, las cantidades iniciales, el valor de las entradas al inventario, así como sus cantidades y por otra parte conocer la cantidad de elementos de salida del inventario, con la valorización de las salidas. Esto genera el stock final del Inventario con su respectivo costo.

BENEFICIO

En cualquier momento es posible obtener cualquiera de estas consultas, en las que se puede apreciar las transacciones detalladas, del proceso en cada uno de los temas.

Cada una de las consultas es posible exportarla a Excel, buscar algún dato dentro de la consulta, obtener el total de alguna columna y demás bondades de la pantalla, siendo de gran apoyo en el momento de tomar decisiones administrativas dentro de las organizaciones.