

Esta opción amplía las posibilidades del módulo de Facturación a crédito y Facturación por lotes, ya que permite generar un proceso de cartera fraccionada con el cliente, haciendo una proyección del pago en forma automática según los parámetros determinados en las cuotas para dividir el valor de la factura de venta en diferentes valores con plazos determinados.

La condición de pago puede estar asignada al cliente o ser escogida directamente en la pantalla al momento de la transacción.

Las cuotas podrían ser programables especificando el número de las mismas a proyectar y la inclusión del impuesto diferido en la primera cuota o en la última.



Cuando se elige la forma de pago con cuotas o se asigna a la condición de pago del cliente, la factura de venta se elabora de manera normal pero al momento de ser grabada en cartera, aparece segmentada en los valores correspondientes a cada una de las cuotas.

La opción se integra con el módulo de Recibos de Caja y Cartera para la cancelación y control de cada cuota de manera independiente.

Al recibir el pago parcial de la Factura de venta, es posible abonar a una cuota, es decir recibir un pago inferior a una cuota o recibir el valor de la cuota completa.

La cuota se comporta como si fuera un documento independiente en cartera y tesorería porque es posible registrar un pago parcial o total de la misma.

“Siempre la cuota aparece relacionada a la factura que la originó para guardar la trazabilidad de la transacción”.

Por lo tanto es posible obtener el estado de cuenta del cliente por factura de venta o por cuentas detalladas de cada una de las cuotas y relacionarlas en el cruce de los recibos de caja o documentos transaccionales con los que haya sido cruzado.

Este proceso facilita la gestión de cartera en el control de los pagos con proyecciones de cuotas para los clientes en forma muy detallada y ágil.